

# Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst (w/m/d)

**National im Außendienst**  
Festanstellung in Vollzeit, ab sofort



Die STACI Deutschland GmbH ist ein spezialisierter Fulfillment-Dienstleister für das breite Spektrum der Marketinglogistik. Mit maßkonfigurierten Prozessen, einer Vielzahl von Value Added Services und effektivem Transport-Management bilden wir das logistische Rückgrat für die absatzfördernden Aktivitäten von führenden Konsumgüterherstellern. Unsere Leistungen werden durch in-house entwickelte Digitallösungen für Webshops, Warenmanagementsysteme und Business Intelligence Tools begleitet und liefern vollumfängliche Transparenz und Performance-Daten in Echtzeit. Wir sind Teil der internationalen STACI Group mit weltweit über 2.000 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von mehr als 300 Millionen Euro. Durch innovative Konzepte und die optimale Begleitung unserer Kunden wachsen wir stetig und erweitern unsere Standorte, Flächen und unser Management.

Unsere Kunden bestätigen, dass wir schneller, flexibler und effizienter als andere Unternehmen sind und es uns zur Aufgabe gemacht haben, das Unmögliche möglich zu machen. Um dies zu erreichen, bedarf es eines starken und innovativen Teams, weshalb unser wichtigstes Credo stets lautet: „Sei ein Teil des Erfolges und gestalte aktiv mit!“

Da wir derzeitig expandieren, suchen wir zur Betreuung eines festen Kundenstammes im Lebensmittelhandel für den Bereich Tabakwaren ab sofort **Außendienstmitarbeiter (m/w/d)** zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft für die folgenden Verkaufsgebiete:

- Bremerhaven/Hamburg
- Lübeck/Hamburg
- Göttingen
- Berlin
- Rosenheim/Traunreut
- Kassel/Meiningen
- Rostock/Neubrandenburg

Bitte beachten Sie, dass Sie im Falle einer Bewerbung auch wirklich innerhalb des ausgeschriebenen Verkaufsgebietes wohnhaft oder dahingehend umzugsbereit sind.

## **Ihre Aufgaben:**

- Sie betreuen selbständig Bestandskunden im Lebensmitteleinzelhandel und sind für das Erreichen der gesetzten Ziele innerhalb Ihres Verkaufsgebietes verantwortlich.
- Durch Ihre fachkundige Beratung sichern Sie den Distributionserfolg und stellen eine kontinuierliche Warenverfügbarkeit (out-of-stock Bearbeitung) sicher.

- Sie setzen vorgegebene Verkaufsaktionen (Industriedurchgänge und Volumenaktionen) in den einzelnen Märkten erfolgreich um.
- Sie sorgen für eine optimale Warenpräsentation und stellen das Werbebild am POS sicher (Durchsetzung Platzierungsziele).
- Sie sind eigenständig für die vollständige Dokumentation von Aufgaben, Erfassung von IST-Zuständen sowie von Maßnahmen und Vereinbarungen im bereitgestellten Onlinetool verantwortlich.
- Das Ihnen bereitgestellte Lager verwalten Sie gewissenhaft und eigenverantwortlich.
- Sie gestalten Ihre Touren selbständig und sinnvoll nach Prioritätenvorgaben.

#### Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder einen vergleichbareren Abschluss mit entsprechender Erfahrung.
- Als Quereinsteiger können Sie erste Erfahrungen im tabakführenden Einzelhandel oder im Vertriebsaußendienst vorweisen.
- Sie wohnen zentral innerhalb des umworbenen Verkaufsgebietes oder sind dahingehend umzugsbereit.
- Zeitliche und räumliche Flexibilität, sowie eine 100%ige Reisebereitschaft innerhalb des zugewiesenen Verkaufsgebietes ist für Sie selbstverständlich.
- Sie zeichnen sich durch ein verkäuferisches Talent, Verhandlungsgeschick und Kundenorientierung aus.
- Eine selbstständige, strukturierte und vertriebsorientierte Arbeitsweise, verbunden mit organisatorischen Talent ist Ihnen nicht fremd.
- Neben Kommunikationsfähigkeit auf allen Ebenen runden Sie Ihr Profil durch ein sicheres und professionelles Auftreten sowie sehr gute Umgangsformen ab.
- Sie können einen Führerschein Klasse B, eine einwandfreie SCHUFA-Auskunft und ein Führungszeugnis vorweisen.
- Sie bringen sichere EDV-Anwenderkenntnisse sowie Grundkenntnisse der englischen Sprache mit.

#### Das bieten wir:

- Abwechslungsreiches, verantwortungsvolles und flexibles Arbeiten sowie die Möglichkeit, eigene Ideen zu verwirklichen
- Eine an das Projekt geknüpfte Festanstellung
- Ausführliche Einarbeitung und professionelle Unterstützung
- Eine erfolgreiche, feedbackorientierte und motivierende Unternehmenskultur
- Regelmäßige Teamevents, auch national
- Festgehalt mit Erfolgsprämien
- Firmen-PKW inklusive Privatnutzung
- Homeoffice-Ausstattung

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Sie ein Teil unseres innovativen Teams mit flacher Hierarchie werden möchten und Sie sich in dieser Rolle wiederfinden, freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit vollständigen Unterlagen, Angabe zum frühestmöglichen Eintrittstermin, Gehaltsvorstellungen und Ihrem gewünschten Einsatzgebiet.

Bitte verwenden Sie hierfür ausschließlich unser **Onlinebewerbungstool**.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**STACI Deutschland GmbH**

Theatinerstraße 11

80333 München

